

Commercial(e) vente directe (B2C) - H/F



RÉVÉLEZ-VOUS EN ACCEPTANT LE CHALLENGE TK !

Il y a ceux qui rêvent de bien gagner leur vie...**Et il y a ceux qui le font en nous envoyant leur CV !**

🗨️ Saisissez la chance de vivre une expérience unique où votre sens du relationnel, votre empathie, votre talent et vos initiatives comptent plus que vos diplômes.

ENTREPRISE

Acteur international de la mobilité depuis plus de 65 ans, TK Home Solutions propose aux particuliers dans le monde entier des solutions d'accessibilité telles que les monte-escalier. Nous proposons un large éventail de monte-escalier sur mesure (pour escaliers intérieurs et extérieurs, droits et tournants) et de services associés (conception, fabrication, installation, entretien, maintenance) pour accompagner nos clients de A à Z, au cours de la réalisation de leurs projets.

Fort de cette expérience, TK Home Solutions se positionne comme leader mondial et met son expertise au service de ses clients pour rendre leur quotidien au sein de leur domicile plus sûr, plus confortable et plus agréable. TK Home Solutions France a été élu Service Client 2018 et 2019 dans la catégorie Solutions de mobilité et d'accessibilité.

POSTE ET MISSIONS

Vous accompagnez le développement commercial de la société en assurant la commercialisation des monte-escalier.

Ce poste est fait pour vous si :

- Vous disposez d'un sens de l'écoute, du relationnel et êtes diplomate.
- Vous êtes jeune, sans expérience et rêvez d'une carrière commerciale !
- Vous aimez argumenter, convaincre, performer !
- Vous êtes entrepreneur, acteur de votre réussite et de votre succès.
- Vous êtes organisé, autonome, avez l'esprit d'équipe, tout en étant autonome.
- Vous aimez gagner beaucoup d'argent !



Fixe + variable (moyenne 5K à 6K/mois selon les ventes)



Poste sédentaire, déplacements selon régions d'affectations



39h (35h + 4 heures supplémentaires)



Mutuelle, CSE, participation, avantages en nature (voiture, téléphone, tablette, ...)



Votre to do list ?

- ✓ Développer le fichier de prospects fourni par la société et prospecter sur les marchés
- ✓ Suivre le planning des rendez-vous prospects et clients,
- ✓ Réaliser les rendez-vous commerciaux pour conseiller et informer les prospects sur les produits dans le but d'établir les devis sur place,
- ✓ Conclure les ventes (et donc €€€€€€€€ !),
- ✓ Relancer les clients (comment ça ? vous ne les avez pas fait signer au 1^{er} rendez-vous ?),
- ✓ Assurer un reporting et un suivi administratif de l'activité commerciale

ET SI VOUS REJOIGNIEZ NOTRE EQUIPE TK HOME SOLUTIONS ?

Jeune diplômé ?  Non diplômé ? 

Expérimenté ?  Inexpérimenté ? 

En reconversion professionnelle ? 

A la recherche d'un challenge stimulant ? 

Cette offre a titillé votre curiosité, vous a convaincu ou vous a carrément tapé dans l'œil ?

Lancez-vous ! Postulez ! On a hâte de vous découvrir et de vous recruter !

Postuler : recrutement.homesolutions.fr@tkelevator.com